

## 国家开放大学2024年春季学期期末统一考试

## 创业基础 试题

2024年7月

考点名称:

姓名:

学号:

## 注意事项:

- 将你的学号、姓名及考点名称填写在试题和答题纸的规定栏内。考试结束后,把试题和答题纸放在桌上。试题和答题纸均不得带出考场。待监考人员收完试题和答题纸后方可离开考场。
- 仔细阅读题目的说明,并按题目要求答题。所有答案必须写在答题纸的指定位置上,写在试题上的答案无效。
- 用蓝、黑圆珠笔或钢笔(含签字笔)答题,使用铅笔答题无效。

## 一、单项选择题(本题共15小题,每小题2分,共30分。请在给出的选项中,选出最符合题目要求的一项)

- 威克姆创业四要素模型中的核心因素是( )。
  - A. 机会
  - B. 资源
  - C. 组织
  - D. 创业者
- ( )不属于创业计划书实现层的内容。
  - A. 用户痛点
  - B. 业务展示
  - C. 商业模式
  - D. 投资与回报
- 以增长为最终目的的营销战术统称为( )。
  - A. 偷袭营销
  - B. 街道营销
  - C. 草根营销
  - D. 增长黑客
- 决定公司未来发展方向,相当于公司的战略决策者的是( )。
  - A. 策划能力强的人
  - B. 执行能力强的人
  - C. 创新意识强的人
  - D. 研究高手
- 创业资金的来源与渠道中,被称为“爱心资本”的是( )。
  - A. 个人积蓄
  - B. 家庭和朋友资助
  - C. 银行借款
  - D. 风险投资

6. 产品原型已经准备好进入商业化,企业产业处于开拓阶段,资金需求量大而急迫,属于创业的( )阶段。

- A. 种子期
- B. 发展期
- C. 成长期
- D. 收获期

7. ( )是企业产生核心竞争力的资源能力。

- A. 核心资源
- B. 关键业务
- C. 成本结构
- D. 重要合作

8. 以下互联网创业类型中,( )是通过第三方电子商务平台或者自建网上商城销售产品或服务。

- A. 自媒体创业
- B. 劳务技术创业
- C. 电子商务创业
- D. 网络代理商

9. 互联网思维在重塑企业价值链中,贯穿整个价值链条的思维是( )。

- A. 用户思维和大数据思维
- B. 迭代思维和简约思维
- C. 平台思维和流量思维
- D. 极致思维和跨界思维

10. ( )是用户在你的平台上进行商品交易,通过你的平台支付,你从中收取佣金。

- A. 实物交易平台
- B. 沉淀资金模式
- C. 打印机模式
- D. 用户行为数据

11. 根据《企业法人登记管理条例》和《公司登记管理条例》登记注册的公司,公司住所只能有一个,经营场所的数量为( )。

- A. 1个
- B. 10个
- C. 无数量限制
- D. 不超过10个

12. 作者依法对其创作的文学、艺术和科学作品享有的专有权称为( )。

- A. 专利权
- B. 著作权
- C. 商标权
- D. 商业秘密

13. 勤奋、诚信、承受力、踏实和敢于冒险属于创业者的素质特征中的( )。

- A. 创业品质
- B. 创业意识
- C. 创业知识
- D. 创业能力

14. 按照对市场及个人的影响划分,创业者模仿其他企业的创意、经营理念、运行方式而创立的创业是( )。

- A. 复制型创业                    B. 模仿型创业  
C. 生存型创业                    D. 冒险型创业

15. 创业生涯的益处不包括( )。

- A. 独立自主                    B. 生活方式自由  
C. 创造利润                    D. 经济上的风险

**二、判断题(本题共 15 小题,每小题 2 分,共 30 分。以下叙述中,你认为正确的打“√”,错误的打“×”)**

16. 创业是低风险的创新活动,不需要做风险管理。( )

17. 创新来源于创意,但高于创意,创新的本质在于创造。( )

18. 采用新的生产方法或新的工艺过程,在生产过程技术革新基础上的技术创新成为工艺创新。( )

19. 不带头、不冒尖,一切都随大流的心理状态是权威型思维障碍。( )

20. 创业计划书是创业计划的书面表达,存在严格统一的或者标准的结构。( )

21. 社群营销是一种建立在关系和网络上的创业营销方式,这种方式注重通过那些以产品用户社群(如粉丝群)来交流产品功能特性的用户创造产品和品牌形象。( )

22. 创业团队不一定人数多,但是要结构合理,团队成员不能是清一色的技术型人员。

( )

23. 认知性冲突是论人不论事,基于人格化、关系到个人导向的不一致性。( )

24. 企业在生产经营过程中,只需要使现金收支基本平衡,无需保持最低限额的现金余额。

( )

25. 虽然价值发现、价值匹配和价值获取是有效商业模式的三个逻辑性原则,但忽略其中一项也无关紧要。( )

26. 客户关系关注企业是如何吸引并留住客户的,关注企业与客户之间的关系。( )

27. 互联网创业具有门槛低、轻资产、发展快等明显的特点。( )

28. 个人独资企业是最常见的企业组织形式,只有一个出资者,对企业债务承担无限责任。( )

29. 创业是一个动态平衡的过程,它要求创业的机会、资源、人员三个要素之间高度匹配。

( )

30. 从创业能力角度看,在激烈的市场竞争中,改革和创新永远是企业活力与竞争力的源泉。( )

**三、简答题(本题共 5 小题,每小题 8 分,共 40 分)**

31. 简述创业的定义。

32. 简述创意产生的过程。

33. 简述创业团队的特征。

34. 简述商业模式画布的含义。

35. 简述数字创新创业模式的特征。

国家开放大学2024年春季学期期末统一考试

创业基础 试题答案及评分标准

(供参考)

2024年7月

一、单项选择题(本题共15小题,每小题2分,共30分。请在给出的选项中,选出最符合题目要求的一项)

- |       |       |       |       |       |
|-------|-------|-------|-------|-------|
| 1. D  | 2. A  | 3. D  | 4. C  | 5. B  |
| 6. B  | 7. A  | 8. C  | 9. A  | 10. A |
| 11. C | 12. B | 13. A | 14. B | 15. D |

二、判断题(本题共15小题,每小题2分,共30分。以下叙述中,你认为正确的打“√”,错误的打“×”)

- |       |       |       |       |       |
|-------|-------|-------|-------|-------|
| 16. × | 17. √ | 18. √ | 19. × | 20. × |
| 21. √ | 22. √ | 23. × | 24. × | 25. × |
| 26. √ | 27. √ | 28. √ | 29. √ | 30. √ |

三、简答题(本题共5小题,每小题8分,共40分)

31. 简述创业的定义。

参考答案:

在兴趣、理想、责任等观念的推动下,由个体或团队开展的,承担一定风险并以价值、财富、社会改善为目的,不拘泥于当前资源约束,寻求商业机会突破,投入激情、知识、技能、资金开创新企业、新事业的价值创造行为。创业具有创新性、开拓性、挑战性、持久性、社会性等特征。

32. 简述创意产生的过程。

参考答案:

获得好的创意包括知识积累、构思、创意产生、评估和实施四个阶段。

(1)知识积累阶段。成功的创意设计需要对市场进行调查、查阅相关资料、与相关人员交流、参加专业会议等以收集信息,通过积累相关的知识和经验,探索创意产品开发的各种可行的思路和方法。

(2)构思阶段。需要对收集的大量信息进行分析,思考如何形成有价值的创意。构思过程中有时可能感到问题无法解决,可以采取一些启发思维的方法。

(3)创意产生阶段。这个阶段产生的创意可能是粗略的,需要修正、检验才能最终定型,这就需要进入下一个阶段,即评估和实施阶段。

(4)评估和实施阶段。创业者必须对所有方案进行评估,研究每一个方案的可能性以便筛选出可行的、有能力实施的创意。

33. 简述创业团队的特征。

参考答案:

- (1)具有明确的团队目标。
- (2)不同的团队角色。
- (3)共同的价值观和行为规范。
- (4)有效授权。
- (5)团队的调整融合。
- (6)良好的沟通。
- (7)归属感。
- (8)共享。一个好的团队中资源、知识、信息能及时地在团队成员之间传递。
- (9)团队制度体系。

34. 简述商业模式画布的含义。

参考答案:

商业模式画布是一种描述、可视化、评估和创新商业模式的通用工具,是目前广泛运用的商业模式分析工具之一。该分析法从“为谁提供? 提供什么? 如何提供? 成本多少及收益多少?”四个视角描述了企业创造价值、传递价值、获取价值的基本原理,用九个板块展示企业创造收入逻辑的、相互关联的元素:价值主张、客户细分、客户关系、渠道通路、收入来源、成本结构、核心资源、关键业务和重要合作,这九个元素通过分别覆盖价值主张、客户界面、基础设施和财务生存能力四个方面,对组织的商业模式进行较为全面的分析。

35. 简述数字创新创业模式的特征。

参考答案:

(1)资源整合。数字创业往往是多层次化的、以大公司为主导的创业模式,也有以数字平台、直播平台、社交媒体为基础的个体创业模式,创业主体、创业对象可以网络为基础来整合各类资源。

(2)动态识别。在数字创新创业模式中,各种创业机会是碎片化、动态性的,创业内容比传统创业模式变化更大。要实现成功创业,需要在互动过程中挖掘新机会,满足用户个性化、碎片化的需求。

(3)成本低廉。应用数字创业成本低廉的信息资源,减少了中间环节,通过整合线上线下资源,突破了传统创业实体的限制,降低了资源获取和沟通成本。

(4)门槛较低。在数字创新创业中,可以将各类信号精准匹配至每一个创业者,使创业者、需求方之间的信息交换更为便利,即便没有资金,也能够参与数字创业。

(5)新型市场导向。通过数字化渠道、开放性创新模式,提高了创业效率和质量,进一步降低了创新风险,利用外部资源、外界知识来创新创业的模式,形成了全新的市场导向。